



Nieuwe studie over innovatieve businessmodellen voor biomassahubs in Canada en Australië

26 maart 2025

De rol van biomassahubs wordt in Vlaanderen druk bestudeerd. Deze hubs verzamelen, verwerken en distribueren biomassa, wat bijdraagt aan een efficiëntere en duurzamere energievoorziening. Recent onderzoek en workshops in Canada en Australië hebben geleid tot een voorstel van innovatieve businessmodellen voor biomassahubs, met als doel de implementatie en effectiviteit ervan te vergroten. Om het businessmodel uit te werken werd de template “Business Model Canvas” toegepast.

Enkele belangrijkste inzichten:

- **Duurzame biomassa-aanvoer:** Biomassahubs kunnen een stabiele biomassa-aanvoer binnen de bio-economie garanderen door diensten te bieden zoals grondstoffenverwerking, conversie en de productie van hoogwaardige bio-gebaseerde tussenproducten. Daarnaast kunnen ze fungeren als een buffer voor gecentraliseerde faciliteiten, vooral bij fluctuerende of seizoensgebonden biomassa-aanvoer.
- **Uitdagingen:** De oprichting van biomassahubs gaat gepaard met uitdagingen zoals variabiliteit in biomassa, logistiek, kwaliteitscontrole, nieuwe regelgeving en financiële haalbaarheid.
- **Het belang van een sterk businessmodel:** Een doordacht businessmodel kan biomassahubs helpen bij hun ontwerp en werking door strategische samenwerkingen te bevorderen, toegang tot essentiële middelen te faciliteren, operaties te optimaliseren, sterke klantrelaties op te bouwen en effectieve communicatiekanalen te ontwikkelen.
- **Diversiteit in waardeproposities:** Biomassahubs moeten meerdere voordelen bieden, zoals een betrouwbare aanvoer van grondstoffen, kostenbesparingen, deskundig advies, hoogwaardige producten, efficiënte biomassa-conditionering en geïntegreerde energieoplossingen.
- **Samenwerking als sleutel tot succes:** Partnerschappen met industriële netwerken zorgen voor expertise en middelen, terwijl samenwerking met boseigenaren en exploitanten cruciaal is voor een stabiele en consistente biomassa-aanvoer.

- Financiering en investeringen: Toegang tot kapitaalmarkten is essentieel om financiering veilig te stellen, financieringskosten te verlagen en de nodige investeringen aan te trekken.
- Onderzoek en innovatie: Onderzoeksnetwerken spelen een sleutelrol bij de ontwikkeling van biomassahubtechnologieën, wat kan leiden tot lagere R&D-kosten en verbeterde efficiëntie.
- Belangrijke doelgroepen: Potentiële klanten voor biomassahubs zijn onder andere industrieën met emissiereductiedoelstellingen, energiebedrijven, regionale ontwikkelaars en bedrijven in de landbouw-, bosbouw- en productiesector.

Conclusie

Een doordacht businessmodel is essentieel om processen binnen biomassahubs te optimaliseren door strategische samenwerkingen te bevorderen, toegang tot essentiële middelen te garanderen, operaties te stroomlijnen, sterke klantrelaties op te bouwen en effectieve communicatielijnen met klanten te ontwikkelen. In de toekomst zal het businessmodelcanvas verder worden uitgewerkt.

De volledige studie kan u hier nalezen: <https://www.ieabioenergy.com/blog/publications/business-models-for-bio-hubs-in-canada-and-australia/>